

Le pouvoir !

C'est la capacité de la société à agir sur la nature (afin de se l'approprier) ainsi que sur elle-même (afin de reproduire son ordre propre). C'est donc la capacité de la société de produire, d'échanger et de se produire elle-même, de s'auto-instituer, c'est-à-dire :

- ✓ de s'auto-déterminer : se fixer à elle-même ses fins et ses valeurs ;
- ✓ de s'auto-organiser : se fixer à elle-même ses règles d'organisation et de fonctionnement.

Michael KORDA nous propose dans son ouvrage *Le Pouvoir*, comment se l'approprier et comment s'en servir.

« Qui que vous soyez, vous ne pouvez échapper à cette vérité fondamentale: vos intérêts sont aussi l'affaire de quelqu'un d'autre, et ce que vous gagnez sera inévitablement une perte pour lui, tandis que votre échec sera sa victoire. »

Prenons l'exemple de votre voisin qui vous considère comme un allié naturel contre une tierce partie que vous redoutez tous les deux : l'Etat par exemple. Mais il est toujours prêt à la moindre occasion dès qu'il peut **sans danger** bien sûr, à faire améliorer sa situation à vos dépens. Nous étions tous chômeurs, mais monsieur X a trouvé un job aux impôts ou est devenu huissier, et c'est lui qui se range dans le clan des persécuteurs. Heinrich Von Treitscheke dira à ce propos **« Négliger d'accroître son pouvoir, c'est accepter de le voir restreindre si les autres étendent le leur »**.

Alors comprenons que l'**apprentissage du jeu du pouvoir est une forme d'auto-défense**. Il faut retenir que si les perdants ont toujours été battus, c'est qu'ils n'ont pas été assez attentifs à leurs propres manœuvres ou à celles des autres et doivent

ensuite payer le prix. Instinctivement, on doit chercher à dominer chaque situation où on se trouve et d'en faire peser les contraintes sur l'adversaire.

Le pouvoir est un moyen de nous protéger de la cruauté, de l'indifférence et de la brutalité des autres hommes.

C'est la possibilité pour nous de devenir la personne que nous voulons être, et non celle qu'on veut faire de nous.

Ce qu'il faut retenir est que: « **Même si les jeux du pouvoir paraissent parfois superficiels, ils sont un moyen de définir qui nous sommes, de préserver à la fois notre liberté d'action et notre faculté de transformer les situations que nous vivons.** »

A la page 84 on peut lire : « **Permettre à quelqu'un un isolement individuel est l'un des premiers gestes par lesquels on commence à lui accorder son autonomie.** »

A cet effet, les signes physiques révélateurs du pouvoir sont :

- ✓ **Une certaine immobilité et un regard ferme ;**
- ✓ **Des mains calmes et un peu compact ;**

Comme signes du manque de pouvoir on a :

- ✓ **S'humecter et de mordre les lèvres ;**
- ✓ **Ciller de manière excessive et éviter de poser son regard ;**

Dans l'exercice du pouvoir, on se heurte à deux concepts :

- ✓ **Une drogue de l'égo :** on le remarque chez nos dirigeants africains
- ✓ **Un service de la communauté :** exemple le professeur OGOUWALE

Dans l'arène du pouvoir : « **L'une des premières règles au jeu du pouvoir, c'est que toutes les mauvaises nouvelles doivent être acceptées calmement, comme si on la connaissait déjà et qu'on n'y attachait pas beaucoup d'importance.** »

(p.104). Beaucoup d'exemple du professeur Euloge illustre bien ce principe. Remémorez à cet effet son parcours jusqu'à son inscription à l'ordre des maîtres conf.

Dans l'exercice à l'**acquisition du pouvoir**, plusieurs méthodes sont utilisées :

✓ **La faiblesse et la dureté**

Au jeu de la **faiblesse**, l'**absence de tout sentiment de honte est la clef de la victoire**. On doit chercher à amener son interlocuteur à éprouver un sentiment de culpabilité, et votre coup de maître sera d'obtenir que ce soit lui qui vous fasse des excuses parce que vous êtes revenu sur votre parole. Exemple : contrat négocié mais on veut résilier, l'honnêteté incite à ce qu'on assume les conséquences, mais le vrai courage serait d'admettre ses erreurs et vous aurez une réputation de sincérité.

La **Dureté** est une force qui consiste à s'imposer aux autres et est parfois considérée comme de l'impolitesse. Ainsi les hommes politiques pour gagner aux élections, étaient forcés de prouver qu'ils n'étaient pas « pas gentil ».

✓ **L'ascension et l'expansion**

L'**ascension** consiste à un déplacement échelon par échelon, et à attendre qu'une place se libère avant d'avoir une promotion. Exemple : les bureaucrates dans les fonctions publiques.

L'**expansion** par contre, peut être un développement rapide par absorption et par fusion des départements entiers détruisant des anciens titres pour en créer d'autre avec de nouvelles fonctions.

De toutes les stratégies, celle expansionniste est la meilleur et il affirme à cet effet : « **Il faut apprendre à déléguer ses activités sans en céder la responsabilité, et ce jusqu'à devenir finalement responsable de tout, sans avoir rien à faire.** »

Au jeu du pouvoir, *Personne n'est indispensable*, il affirme à cet effet que « **Dès que vous vous croyez indispensable, c'est que vous en faites trop pour le salaire qu'on vous donne. C'est un jeu de perdant.** »

« **L'humour se prête mal à la conquête du pouvoir.** » car ceux qui aiment le pouvoir se prennent au sérieux et se méfient de l'humour. Leurs propos peuvent faire rire mais c'est un moyen pour dominer la conversation. Exemple du prof OGOUWALE.

La femme et le pouvoir : les femmes sont considérées comme étant des êtres faibles et vulnérables. Les femmes dirigeantes sont souvent sous-estimées. Cependant, certaines développent des stratégies afin de s'imposer. Pour cela elles font fi de la peur et s'affirment en se considérant égaux.

Il faut rappeler que « *La possibilité de survivre est liée au contrôle du corps et de l'esprit.* » exemple : Si dans certaines tribus indiennes d'Amérique les jeunes gens s'enterrent jusqu'au cou sur des collines solitaires, c'est pour apprendre la patience, la concentration, la capacité de rester immobile si nécessaire, même dans une position inconmode. Ce procédé n'a rien de mystérieux : un chasseur qui s'agite ou qui se gratte quand un moustique le pique ne prendrait pas beaucoup de gibier. (p.291/292)

[...] Aucun maître, aucune sagesse ne nous prépare à ce monde que nous devons affronter quand nous devenons adultes. Avec un peu de chance, nous pourrions apprendre un métier, mais pour la plupart d'entre nous le prix de la survie est une capitulation. Dans cet univers, il y a de la place pour chacun de nous, ou presque, à condition d'accepter les conditions des autres. Certains d'entre nous ont appris comment réussir et peuvent même devenir riche et célèbre ; mais il en est peu qui sachent comment utiliser ce monde, au lieu d'être utilisé par lui. (p.292)

Les cinq (05) règles du pouvoir :

« La première des règles, dit-il, est simple. Que chacune de vos actions soit impeccable! Exécutez-la comme si c'était la seule chose qui compte.» (p.297)

Il faut avoir le sens du travail bien fait. Il affirme à cet effet : **« Il est préférable de ne rien faire que de faire mal quelque chose. »** (p.298)

Deuxième règle : **Toujours garder une part de mystère.** Il dit à cet effet : « ne vous relevez jamais entièrement aux autres, gardez toujours quelque chose en réserve, de manière à ce qu'ils ne puissent être définitivement certains de bien vous connaître. »

Troisième règle : **Mettre le temps au profit de ses objectifs.** Il affirme ; « Apprenez à vous servir du temps, pensez-à lui comme un ami et non un ennemi. Ne le gaspillez pas en poursuivant des buts que vous ne désirez pas. »

Quatrième règle : **Apprendre à accepter ses erreurs et ne pas être perfectionniste à tout propos.**

Cinquième règle : **Ne faites pas de vagues, déplacez-vous doucement et sans rien déranger.**

[...] «...comme c'est vous qui vivez dans ce monde qui est le vôtre, il vous faut l'étudier lucidement, froidement, comme si votre vie en dépendait. Car c'est vrai, c'est votre propre vie qui en dépend. » (p.300)

Kolawolé Mikhaël ATCHO